

1. 给企业打造一个鼓舞人心的使命, 并给组织成员提供清晰的方向指引。
2. 招聘在工作态度、性格上最适合企业的优秀人员。
3. 打造一支能干的领导团队。
4. 大胆授权。
5. 定期与组织成员进行沟通。
6. 认可并奖励组织成员的优异表现。

读书, 快乐新一年

紫光公司 程海芴

在香光莲寺敲响新年钟声的那一刻, 对新一年的祝愿就只有两个字——快乐, 快乐的生活, 快乐的工作, 快乐的读书。

我读书, 一直坚持一个原则: 快乐轻松的读自己想读的书, 认真完美的写自己的读书感受。读书, 缓解了生活中的枯燥和紧张, 读书表达, 至少可以告诉自己曾经有过的许许多多的乐趣灵感, 于是, 就这么一路读下来, 一路写下来。

如果仅从读书的内容和性质来分, 我不知道该如何归类, 小说、散文、诗、杂感、随笔、寓言、书信, 小品文, 什么都有, 什么都不全是, 因为它的杂乱, 亦即形式的丰富多样, 使我得以充分

享受读书的快乐, 不仅情感和思想随物赋形, 各得其乐, 而且表达读书感受的本身也具备了升华的特质。每一次读书, 每一次表达, 就像小时候面对一大堆花花绿绿的糖果, 也像远方的游子终于踏上故乡的土地, 那种快乐是无须遮掩的欢喜, 又是纯净庄严的感动。纵观读书的整个过程, 就是在尝试未知, 体验未知, 读书无所谓难易, 无所谓成败, 每读一本书, 感觉自己又开启了一扇大门, 一扇门的开启意味着自己某种观念的转变, 也正是这种转变, 给予了我很多特别意义上的快乐, 再没有比读书能够更透彻、更精细、更真实、更全面的展现快乐的真正涵义了。

我对读书的要求并不高, 一般是在不知不觉中, 生活中的大部分时间就被读书占有了, 幸运的是, 在几十年的读书过程中, 我终于为自己搭建了一个读书的框架, 后来的工作就是不断地坚固和装饰这个框架, 读书就是把自己的心灵慢慢的活泛起来, 能够不断地把读书中有益的东西变成营养吸收到自身中来, 如果没有读书这个过程, 一个人经历外界的事情再多, 那些事情也始终是外界的事情, 不会化作自己的精神财富, 读书的快乐也就无从体验了。

在纷杂的世事中, 我希望读书展示给我的既是丰富, 也是单纯的快乐。★¹³

成功之路 —— 读《世界上最伟大的推销员》

光华公司 骆晓光

不要被书的名字所误导, 《世界上最伟大的推销员》并不是讲解如何推销产品的, 而是一本励志类书籍。该书以2000年前耶稣时代三位伟大的推销员柏萨罗、海菲、保罗的故事, 引出了以神秘方式逐代相传的推销秘诀——从不示人的十卷羊皮。该书分为三个部分: “羊皮卷的故事”论述了十条成功原则; “羊皮卷的实践”讲述具体的实践方法即九个成功记录表; “羊皮卷的启示”讲述了十条成功誓言。

“原则”、“方法”、“誓言”三部分环环相扣, 作者为推销员——更确切地说是为每一个工作着的人, 设计了一条走向成功的道路。这条成功之路的出发点是“爱心”。这是做人做事的根本, 离开了“爱心”其他所谓原则都是无用的。从海菲把红羊毛毯子盖在洞穴里刚出生的婴儿身上, 到第二卷羊皮中“我用全身心的爱来迎接今天”, 都说明了这一点。爱的力量是无穷的, 只有充满爱心的人, 才能“珍惜自己的价值”, 才能“笑遍世界”, 才能走向成功。

这条成功之路的关键是“恒心”和“毅力”。该书列举的成功原则如养成习

惯、控制情绪、珍惜时间、立即行动等等, 看似简单, 做起来也并不难, 而真正难的是“持之以恒”(原则之一)地坚持下去, 没有坚忍不拔的毅力, 没有战胜自我的勇气, 是不可能做到的。

这条成功之路的动力之源就是对成功的强烈渴望和坚定信心。该书认为: “成功更是一种精神状态”, “只有决心成功, 失败永远不会把我击垮”。而我们平常人之所以失败, 原因就在于“成功的愿望是虚假的”, “95%的人缺乏开发潜力的决心”, 所以就没有动力走上或走成功之路, 沉溺在失败的苦海中怨天尤人。

这条成功之路的实质是“个人奋斗”。所谓成功, 就是一个完善自我, 实现自我, “发展自己的个性”, “实现自我价值”的过程。该书倡导: “使自己的个性充分发展, 因为这是成功的一种资本”, “我独立特性, 因而身价百倍”。这充分体现出该书作者奥格·曼狄诺(Ogg Mandino)所在国家——美国人的价值观念。

该书所讲述的原则、誓言和实践方法, 可以说是美国人个人奋斗成功经验的结晶, 是美国民族精神的一个缩影。对于处在社会转型期、正在与世界接轨

的中国人来说, 接受一些美国人的先进的思想观念, 有利于克服我们长期封建历史遗留的民族劣根性和计划经济体制养成的惰性, 激发人们奋发向上、拼搏进取、开拓创新的精神状态。但令人绝对不能接受的是, 该书把“祈祷”上帝作为成功的第十条原则, 借以宣扬美国人的宗教信仰和生活方式。实际上美国人的成功靠得是“个人奋斗”, 而与“祈祷”上帝是毫无相关的。《国际歌》早已告诉人们: “从来就没有什么救世主, 也没有神仙皇帝, 要创造人类幸福, 全靠我们自己。”

我认为, 如果把“祈祷”改为“静心”, 那么该书设计的成功之路就更完美了。诸葛亮的“宁静致远”, 无论何时何地都是为人处事的重要准则。在浮躁的心态下, 人们看到的事物是失真的, 情绪是失控的, 行为的结果也往往是失败的——正所谓“人生不如意事十有八九”。只有把心静下来, 头脑才会清醒, 才能按客观规律而不是凭感情、情绪去办事, 才能真正“控制住自己”成为自己的主人, 从而在成功之路上奋勇前进。“静心对中国人来说太重要了。”★¹⁴

读 《蜗居》有感

进出口分公司
龚巍

这两天看了一本小小说叫《蜗居》讲的是上海人买房的故事，写的不错，符合现实生活也涉及了一点感情。现在将与我的心灵产生共鸣的部分写到博客里以便日后可以随时拿出来读读，感慨一下。

中国步入中年女人的生活状态，她们觉得自己成了汪洋里的孤舟，整个被世界遗弃了。还有什么可信的呀！连枕边的人都欺骗你！太有意思了，原本一无所有的人，在短短几年内，背了一个窝囊的丈夫，一个养不

起的儿子，一套没到手的房子和一身还不清的债，她们终于跨入百万富翁的行列，现在的赤贫，比被强盗掠夺还惨。就算是强盗抢劫，也不过掏空你的口袋。现在倒好，连灵魂都被挖空了。

“哄哄她。女人靠哄的”“那是小女人。等女人过了三十，你就知道了，根本不是几句好话就能骗倒的，放在眼前的一桩桩一件件，都是头等大事。女人要是有了孩子，那就不是女人了，首先她是母亲，然后就变成了母狼。你看女人又听话又顺从的，那都是还没长成呢，还需要崇拜需要精神支柱。等长成以后，主意大着呢！说什么就是什么，是不容你发表反对总见的。”

“只听说男人占有女人的，没听说女人也想占有男人。”“你只有在婚姻走过一个阶段以后才会明白。男人的占有，就好比是打仗的阵地，只要进驻了，就算得到了，很快就要撤退。而女人的占有，那是细菌蚕食，是蜘蛛网的扩张，是棉花糖的膨胀，那是经年累月的，一点一点的，一直到最后完全占满，让你彻头彻尾无法逃避的吞并。你要是看过铜上长的锈你就明白我的意思了。男人就是铜，女人就是锈，最终，锈会把铜的颜色全部覆盖。阵地全失啊！”

现实的情况是，无论房价多高，人们总想削尖脑袋拥有一套房子。现实是，你周围的每个人都在谈论房子，炒作房子，你若没有房子，就被边缘化了，就有一种恐慌，就有一种不确定，就觉得付租金是在为别人买房子。于是你就心不甘情不愿。

爱情，那是男人骗女人的把戏。什么“把我的心交给你，你会永远拥有我”那都是一穷二白的穷光蛋的障眼术。他那是什么都没有了，就说点甜言蜜语。男人若是真爱一个女人，别净玩儿虚的，你爱这个女人，第

诚信人生道路的炼金石

一读《播撒诚信的种子》有感
亚华公司 何涛

泱泱大国历代以来关于诚信的故事使我们一直有着别样的感动，时代发展了；科技进步了；但是诚信却是一直伴随着我们一路前进的。

人生本来就是一条有始有终的长旅，它的珍贵就在于它的不可逆转；在这里我们需要带着诚信一路走下去，就算是碌碌无为一生也可以做到问心无愧。

当金钱这些物欲越来越多地涌入人们的生活，许多人把“一掷千金”看成了一种荣耀与时尚。人们在越来越富足的同时，精神却越来越贫乏。想想还有多少人坚守着“诚信”二字作为人生的准则和信条呢？人们一面不择手段地赚取大把大把的钞票，一面用怪异的眼神看着“诚信”，如同看一位不合时宜的物品，满目的惊诧和不可理解。看到这一幕，我还能说什么呢？

我只能说选择诚信。因为它比金钱更具内蕴。举着“金钱万能”旗号东奔西走的人生注定是辛苦乏味的人生；而诚信，能给人生变的丰富多彩，它给生命灌注醉人的色泽与丰富含蕴，让生命在天地之中盈润注目。

“人，以诚为本，以信为天。这是五千年永恒不变的真理，可能我们的人生没有奢华的生活，没有足够多的亮点；但是我们拥有比一切更加可靠的诚信，如果你能一直拥有着他我想那么你的人生是光明的，你会得到别人足够的信任这样你的人生是否有了足够的亮点，在这样的前提下我相信你不会去选择没有诚信，去做生存的世间中一颗悬浮其中的尘粒。

有了诚信我们幸福并快乐着，相信诚信的力量他可以点石成金，让我们背上诚信的行囊，走好我们人生的每一步。★¹⁶

香味的秘密

高斯公司 夏君佳

在我们生活的城市里，每天都有数不清的秘密在街头巷尾流传。有时声音会充当信使，有时是陌生人的眼神，有时是一阵说不清的味道，带着油爆葱姜的焦香。斜阳半倚的午后，当你走过街道角落那些结构错综的老房子时，便能闻到各种各样的秘密争先恐后的朝你扑面而来。

煎带鱼的香味从三楼窗户的缝隙和木门的气孔中穿透而出，缓慢而沉稳，向来煎鱼的该是位地道的上海阿姨，数十年的功底融入了细密的姜丝中，无比的耐心和细致让带鱼的味道浓郁却暴烈不起来。

隔壁家的红烧肉显然心不在焉。这个粗心的厨师大概忘了放些黄酒进锅了，糖和酱油匆匆地在五花肉的表面混合，散发出的味道闻上去有些腻人，就像烧菜人藏不住的重重心事。

顶楼的小伙子可能还是煎牛排的新手，

黑椒的味道盖过了一切，满腔的热情像平底锅下的火苗一样旺盛，很快老牛肉的味道就大咧咧地沿路飘来。为什么顶楼那位不是姑娘？噢，要是新手是个姑娘的话那会试着先用小火来煎，气味便慢悠悠地散开，熟过了的牛肉味道才会在接下来越来越重。

许许多多的味道就这样在城市飘来飘去，秘密传播着大门后的人间景象。有时候肉桂的香味会让人嗅到求婚的喜讯，有时候烤牛肉中小茴香的浓郁气息会传来60岁的父亲对童年的怀念，有时候一碗生姜红糖水就教人感动得要哭，有时候异域风情的美味，更会让离家盛远的友人倍感思亲，有时候蛋糕里的熏衣草芳香会让人坠入爱河。……天知道，如果没有这些香料，我们平乏的语言要如何传达丰富的感情，又如何与人分享？★¹⁷

一个要给的，既不是你的心，也不是你的身体，一是拍上一摞票子，让女人不必担心未来；二是奉上一幢房子，至少在拥有了男人的时候，心失落了，身体还有着落。可惜，等她们明白的时候，都太迟了。这个世界上有两大毒草，一是莎士比亚，另一个就是琼瑶，这两个人最坏的地方，就是把无知少女给误导了。★¹⁵

